

PIÙ IMPRENDITORI MIGRANTI SONO COME I NOSTRI «PICCOLI» MA NON METTONO RADICI

E nemmeno si sentono un ceto. Quando la comunità d'origine sostituisce la rappresentanza L'analisi del report Unioncamere-Infocamere

di DARIO DI VICO

uantitativamente non c'è dubbio: le imprese straniere fondate da marocchini, cinesi, albanesi, rumeni e via di seguito si sono radicate nel mercato italiano. E crescono di numero ad ogni rilevazione. Dal punto di vista soggettivo non è chiaro però il percorso di marcia di questi neo-imprenditori: sta nascendo un nuovo ceto? Si sta rafforzando una loro cultura d'impresa? Che rapporto c'è tra la loro identità sociale e l'appartenenza alla propria comunità nazionale? Che tipo di rivendicazioni producono e da chi vengono intermediate? Ma procediamo con ordine. Prima i dati: secondo un report appena prodotto da Unioncamere/Infocamere, il numero delle imprese straniere iscritte al registro delle Camere di commercio è di 657.565 unità di cui il 90% è attivo. Rispetto a giugno 2022 l'aumento è stato dell'1% consolidando così il trend dell'ultimo quinquennio (+10% rispetto al 2018 e nonostante il Covid) che risulta opposto a quello delle imprese italiane in calo, nello stesso periodo, del 3 per cento. Circoscrivendo la ricognizione all'anno in corso vediamo come tra gennaio e giugno le nuove iscrizioni siano state 35.500 (+257 sul 2022) mentre le cessazioni si sono fermate a quota 20.923 (+1.024 sul 2022) generando un saldo positivo di oltre 14.500 unità. Quest'incremento è totalmente dovuto a nuove società di capitali che nell'ultimo anno sono cresciute del 12% superando quota 90 mila unità, a fronte di una leggera flessione delle società individuali che rappresentano però quasi l'80% dello stock totale.

Lombardia & commercio

A trainare l'imprenditoria straniera nel primo semestre 2023 (+3%) sono state costruzioni e servizi, che insieme rappresentano il 44% del totale, e l'agricoltura (+5%). Il commercio che è il settore-principe con 261 mila imprese ha registrato una leggera frenata (-0,7%) così come l'industria manifatturiera (-0,3%) che complessivamente conta su 47 mila imprese.

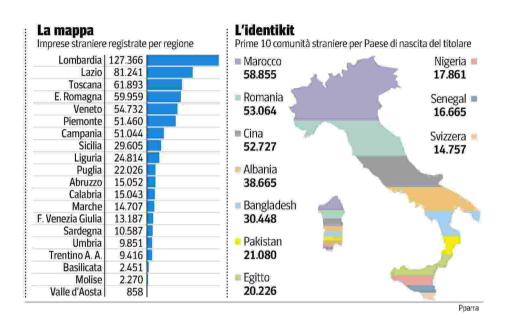
Volendo costruire una mappa geografica della presenza

straniera è la Lombardia con tutto il Nord Ovest a spiccare: vi si concentra il 41% delle imprese straniere, ma ci sono anche i flussi più consistenti di nuove attività (2,2% su base annua contro l'1% del Nord Est e lo 0,7% del Mezzogiorno). La provincia con la maggiore concentrazione di imprese straniere è Prato, grazie alla massiccia presenza dell'abbigliamento cinese, dove c'è un'incidenza del 33% seguita da Trieste con il 20% e Firenze con il 18%. All'estremo opposto con la minore incidenza c'è la provincia di Barletta-Andria-Trani con il 2,5 per cento.

Ma dove provengono i nuovi imprenditori? Restringendo l'analisi alle imprese individuali, Marocco, Romania e Cina sono i Paesi da cui provengono la maggior parte dei titolari d'azienda (il 34% del totale) seguita da Albania, Bangladesh e Pakistan (19%) e quindi da Egitto, Nigeria e Senegal (11%). I titolari marocchini hanno una forte focalizzazione territoriale nelle province dello Stretto (Catanzaro, Reggio Calabria e Messina), i rumeni non hanno una particolare concentrazione territoriale mentre, come già detto, i cinesi hanno la Toscana come terra d'elezione seguita dalle Marche (distretto di Fermo). Esaminando, infine, i settori di attività economica, i marocchini sono maggiormente presenti nel commercio, i rumeni nelle costruzioni. Entrambi sono presenti anche nelle attività di trasporto, magazzinaggio e noleggio. I cinesi operano prevalentemente nel manifatturiero e nelle attività di servizi ricreativi e di intrattenimen-

Spiega Antonio Ricci, vicepresidente del centro studi Idos: «L'imprenditoria straniera è un fenomeno endogeno, un migrante economico non arriva qui già con l'idea di creare un'attività. Avviene dopo alcuni anni di permanenza, quando si intravede una prospettiva che può essere anche determinata dalla mancanza di altri sbocchi». Si accumulano competenze, si capiscono i bisogni del mercato e nasce l'obiettivo di realizzare un progetto imprenditoriale.





Maietta (Censis): «Parliamo di aziende ancora fragili a livello economico, che non possono programmare il loro sviluppo»